

Unsere bAV-Vertriebsimpulse für Ihren Erfolg.

Die betriebliche Altersversorgung (bAV) ist längst mehr als Vorsorge – sie ist ein **echtes Vertriebsargument**. Denn sie verbindet attraktive Lösungen mit konkretem Mehrwert für Unternehmen und macht Vorsorge gleichzeitig greifbar und relevant.

Unsere **Vertriebsimpuls-Reihe** „Kleiner Beitrag. Große Zukunft.“ bietet Ihnen zahlreiche **Argumente, Praxisbeispiele** und **Beratungsunterlagen** rund um die bAV.



**Warum bAV
Ihr nächster
Erfolgstreiber ist**



**bAV:
Ihr Türöffner
im Vertrieb**



**Warum
100 % Zuschuss
ein Gamechanger ist**



**bAV
statt
Gehaltserhöhung**



**Flexibel bleiben,
wenn's drauf
ankommt.**



**bAV bleibt –
auch bei
einem Jobwechsel**



**Heute umwandeln,
morgen profitieren –
bAV für Minijobber**



**BU-Schutz:
bezahlbar dank
der bAV**



Gut zu wissen! Klicken Sie auf den Vertriebsimpuls – das jeweilige Dokument öffnet sich automatisch.